

1. 정체성

22년 풀사이클 시니어 엔지니어 · AI/RAG 실전 · 팀 리딩 17년.

- 정부과제 4건 완주 · 원가절감 연 80억 · SKT BMT 20,000 대리점 사업 전환
- 데이터 유출 0%. 인터넷 없이 돌아가는 로컬 AI.
- 대기업 검증 아키텍처로 안전하게 도입하세요.

2. 숫자로 검증된 비즈니스 임팩트

지난 22년간 · 20여 개 회사에서 완결된 정량 성과.

#	지표	프로젝트 · 시점	규모
1	연 80억 원 원가 절감	삼성전자 · LS전선 머신비전 검사시스템 (2003~2005)	프린터 Web SPC + Network Card + LS전선 라인
2	SKT BMT 20,000 대리점	팩시스템즈 앱 광고 플랫폼 (2013~2017)	SK플래닛 C-LINK MOU → SKT BMT 통과
3	AI 응답 정확도 25% 향상	유저커넥트 InterviewX (2024)	Local LLM(Llama3) + RAG 파인튜닝
4	정부과제 매칭 투자유치 3억 원	더코어 FIVIS 웨어러블 IoT (2018~2020)	Device ↔ App ↔ Cloud 아키텍처 완주
5	공공 iOS 앱 안정성 99.9%	한국마사회 전자카드 3.0/4.0 (2020~2023)	CI/CD 자동화 · 릴리즈 주기 50% 단축
6	소프트뱅크·일본 양판점 100대 납품	팩시스템즈 시제품 (2013~2017)	일본 진출 사례

3. 대표 프로젝트 사례

3-1. 팩시스템즈 앱 광고 플랫폼 · SKT BMT 통과 (2013~2017)

문제 상황: 모바일 데이터 전송 솔루션이 단일 매출원에 의존 + 성장 둔화. 신규 수익 모델 발굴 + 대형 통신사 관계 형성이 회사 존속 조건.

해결 과정: 차장/팀장으로 Android 앱 광고(Preloading) 플랫폼을 신규 사업 축으로 기획·구축. SK플래닛·SKT 대상 기술 실사(BMT) 대응 문서 직접 작성, 소프트뱅크·일본 양판점 대상 시제품 협상까지 병행 리드.

결과: SK플래닛 C-LINK MOU 체결 → SKT BMT 통과 후 **20,000** 대리점 서비스 오픈 + 월 15~30만 건 광고 트래픽 + 소프트뱅크·일본 대형 양판점 **10여개**에 시제품 **100대** 납품.

3-2. 비류시스템 머신비전 · 삼성전자 연 80억 절감 (2003~2005)

문제 상황: 삼성전자 프린터·네트워크카드 생산라인 수작업 검사가 불량 유출 + 인건비 이중 부담. 대형 고객사가 검사 자동화를 강력 요구.

해결 과정: 대리/팀원 역할로 머신비전 검사 시스템을 프로젝트별로 설계·구현 — 삼성전자 프린터 Web SPC, Network Card, LS전선 Sheath 케이블·LINX Printer 4개 라인 순차 커버.

결과: 삼성전자 프린터 Web SPC 연 **70억 원** 절감 + Network Card 연 **10억 원** 절감 + LS전선 라인 완수 = 연간 **80억 원** 규모 원가절감.

3-3. 유저커넥트 InterviewX · Local LLM 정확도 25% (2024)

문제 상황: 클라우드 LLM(GPT-3.5/4) 의존 · API 코스트 급증 · 응답 정확도 한계 · 데이터 유출 리스크.

해결 과정: 솔루션개발팀장으로 Ubuntu + NVIDIA GPU 서버 Llama3 컨테이너 배포 + RAG 파인튜닝 아키텍처 직접 결정·실행.

결과: 응답 정확도 **25% 향상** + UX 흐름 불편 **80% 제거** + 정부과제 산출물 전달.

3-4. 엘아이지시스템 한국마사회 iOS · 안정성 99.9% (2020~2023)

문제 상황: 공공기관 iOS 앱이 크래시 + 수동 릴리즈로 배포 사고 반복 + 공공 조달 SLA 위기.

해결 과정: 부장 역할로 3년간 유지·발전 담당. Objective-C 프로파일링 리팩터링 + GitHub Actions CI/CD 신규 설계 + Sentry 모니터링 통합.

결과: 안정성 **99.9%** · 릴리즈 주기 **50% 단축** · 배포 사고 **20% 감소**. 공공 SLA 초과 달성.

3-5. 더코어 FIVIS · 정부과제 + 투자유치 3억 (2018~2020)

문제 상황: 초기 스타트업으로 R&D 자금 + 시장 검증 동시 시급. 임원 급으로 기술·사업 트랙 겸직 리드.

해결 과정: 이사/실장 역할로 블루투스 웨어러블 IoT 아키텍처(Device ↔ App ↔ Cloud) 설계·구축 + 정부과제 제안서·발표 직접 담당 + IR 자료 재가공.

결과: 정부과제 채택 + 매칭 투자유치 3억 원 성공.

4. 4대 강점 축

축	근거	기업 도입 시 활용
① 정량 비즈니스 임팩트	연 80억 원가절감 + SKT BMT 20K + FIVIS 3억	유닛 이코노믹스·수익 축 판단
② B2B 대기업·통신사 대응	삼성전자·LS전선·SKT·SK플래닛·소프트뱅크·한국마사회	엔터프라이즈 세일즈·실사 (BMT/PoC)
③ 정부과제·인증·투자유치	4건 풀사이클 + TTA 인증 + 3억 유치 + 예창패	초기·시리즈 A 스타트업 자금·정책 자산화
④ AI 실전 + 운영 자동화	Llama3 배포 + CI/CD 자동화 + AWS 코스트 절감	프로덕션 AI 아키텍처 + MLOps 결정

5. 준비된 솔루션 · 즉시 도입 가능 (Products)

AI 흥변 v3 · 법령 근거 로컬 AI 상담원 🌀 대표

인터넷 없이 사내 PC 에서 돌아갑니다. 개인정보보호법·근로기준법·의료법 등 7종 도메인 준비.

- 대상: 노무팀 · 법무팀 · 개인정보팀 · 의료IT
- 기술: qwen2.5:7b + BGE-M3 + FastAPI + ChromaDB

Pocket RAG · 회사 문서 전용 오프라인 챗봇

임원 노트북 한 대로 구동 · 외부 API 0회. 설계도·매뉴얼·규정을 넣으면 답변 + 출처를 표시.

- 대상: 보안 민감 중소기업 · 전문직
- 성능: 정확도 4.7/5 (94%) · 환각 0/7

Toss Tradebot MVP · 한국주식 자동매매

Discovery(Crazy Picks) + 자동매매 + Moonshot 3모듈. Toss API 기반 · Confluence 5종 시그널.

- 대상: 개인 투자자 · 소규모 트레이딩팀

FoodBid MVP · 정부 조달 입찰 자동 매칭

Production Ready · THETAK 인프라 재 활용. 공고 자동 스캔 → 매칭 → 알림.

- 대상: 정부 조달 입찰 참여 기업
-

6. 맞춤 프로젝트 · 온디맨드 개발 (Services)

기업별 맞춤 · 2~4주 단위. Local LLM 구축부터 앱 안정화까지.

Local LLM 온프레미스 구축

회사 GPU 서버에 Llama3/qwen 배포 + RAG 파이프라인. 데이터 외부 유출 없이 팀 내부 챗봇/검색 구축.

- 실증: InterviewX (2024) — 정확도 25% 향상
- 기간: 2~4주 · 견적: 상담

정부과제 PoC 컨설팅

제안서 · 발표 · 기술 실증 풀사이클 지원. 과제 신청부터 완주까지 실제 개발자 관점으로.

- 실증: 4건 완주 · TTA 인증 · 3억 IR 매칭
- 기간: 과제 일정 · 견적: 상담

AWS/GCP 코스트 최적화

Auto Scaling + CloudWatch + CI/CD 자동화. 방치된 리소스 정리 · 리즈드 인스턴스 · 상시 모니터링 설계.

- 실증: 브레이니카드 (2024) — 월 운영비 15% 절감
- 기간: 1~2주 · 견적: 상담

앱 안정화 · 릴리즈 자동화

Objective-C / Swift / Kotlin 리팩터링 + GitHub Actions 로 릴리즈 파이프라인 자동화. Sentry/Crashlytics 통합.

- 실증: 한국마사회 iOS 3년 유지 — 안정성 99.9% · 릴리즈 50% 단축
- 기간: 2~4주 · 견적: 상담

7. 22년 풀사이클 · 리더십 트랙

시점	회사	직급	리딩 범위
2024~	유저커넥트	솔루션개발팀장	AI 서비스팀 + 정부과제
2020~2023	엘아이지시스템	부장	공공 iOS 앱 3년 유지·발전
2018~2020	더코어	이사/실장	웨어러블 IoT + 정부과제 + 투자유치
2017	무한네트웍스	이사/실장	동시통역 시스템 + TTA 인증 + 상용화
2013~2017	팩시스템즈	차장/팀장	앱 광고 사업 전환 · SKT BMT · 소프트뱅크 진출
2007~2013	지박스	차장/팀장	ZIBOX Data Manager · 800+ 휴대폰 기종 · 10K 대리점 상용
2003~2005	비류시스템	대리/팀원	삼성전자 · LS전선 머신비전 · 연 80억 절감

→ 팀장 이상 17년 이상, 임원 급(이사/실장) 프로젝트 다수. 풀사이클 IC + 리드 겸직.

8. 접근 방식 (Working Style)

사전 분석 문의 → 3영업일 이내 회신 · 개별 컨택

- 규격화된 30분 슬롯 아님. 프로젝트 맞춤 대응.
- 사내 정규직 재직 병행 시니어 엔지니어 · 시간 관리 정합.
- 요청 내용을 먼저 분석한 뒤 사용자 페이스로 회신.

개인 브랜드 · 22년 책임의 무게

- 대형 에이전시 아닌 개인 시니어의 기동성과 책임감.
- 각 프로젝트에 대해 요구사항 이해부터 산출물 완결까지 직접 리드.

대기업 검증 아키텍처 · 데이터 유출 0%

- SKT · 삼성전자 · 마사회 등 실사 통과·프로덕션 운영 검증된 설계 원칙.
- 인터넷 없이 돌아가는 Local AI · 회사 데이터가 밖으로 나가지 않는 로컬 배포.

9. 문의 · 상담

- 웹: gonnim.dev
 - 이메일: hi@gonnim.dev
 - 상담 요청: gonnim.dev/#contact
 - 회신: 3영업일 이내 · 사전 분석 기반 개별 컨택
-

부록 · 신뢰 파트너

대기업 · 공공: 삼성전자 · LS전선 · SKT · SK플래닛 · 한국마사회

해외: 소프트뱅크 (일본 진출)

스타트업 · 정부과제 완주 4건:

- InterviewX (유저커넥트)
- FIVIS (더코어 · 투자유치 3억)
- C-Stream (무한네트웍스 · TTA 인증)
- 리더스폰 (더그레잇 · 예비창업패키지)